

Proposition de services exclusifs aux membres de la SATQ-FEQ

Analyse de la valeur des commandites 2015



Société des
Attractions
Touristiques
du Québec



Festival de montgolfières de Gatineau , Mondial des cultures de Drummondville, crédit : Frédéric Côté
Les grands feux du Casino du Lac-Leamy, Festival Juste pour rire / Just For Laughs Festival

Pourquoi analyser la valeur de vos commandites?

- La commandite est une source de financement importante pour l'industrie touristique et événementielle.
- La commandite est un outil marketing des plus sophistiqués et complexe.
- L'industrie de la commandite est en pleine évolution. On ne peut plus se contenter de simplement sortir un chiffre d'un chapeau. Il faut s'appuyer sur les plus récentes données du marché pour permettre une juste évaluation de la commandite.
- La concurrence entre propriétés augmente. Les commanditaires reçoivent de très nombreuses propositions, vous devez vous démarquer.



Avantages pour les membres de la SATQ-FEQ

Les membres de la SATQ-FEQ bénéficient de :

- **Nouveaux clients de ELEVENT : 15 % de rabais** sur le service d'analyse de la valeur des commandites
- **Clients actuels de ELEVENT: Valeur ajoutée de 300 \$ en service-conseil.**

Deux offres pour vous :

- Forfait 1 : Analyse d'une proposition de commandite et remise d'un rapport
- Forfait 2 : 10 heures de consultation en plus du Forfait 1



Qu'est-ce que comprend ce service?

Elevent est le premier outil d'évaluation de commandite en ligne.

- Il permet en moins d'une heure de connaître la véritable valeur d'une proposition de commandite.
- Le service est simple à utiliser, même pour les non-initiés et génère un rapport instantané une fois le formulaire terminé.
- La méthodologie employée est reconnue dans l'industrie de la commandite et le rapport génère une appréciation pertinente :
 - La valeur financière de la proposition
 - L'évaluation de l'attrait commercial de l'organisation
 - Des comparatifs d'industrie propres au secteur de l'organisation
- C'est donc l'outil de prédilection pour vous aider à comprendre vos atouts et surtout bâtir de meilleurs partenariats

Exemple de rapport



Grille des tarifs

Forfait 1 : valeur de 500 \$ avant le tarif préférentiel

Ce forfait comprend l'analyse d'une proposition de commandite et la remise d'un rapport composé de :

- Les bénéfices intangibles, soit l'attrait commercial de l'organisation, le potentiel d'activation, la gestion de la commandite, l'environnement de commandite et l'engagement.
 - Les bénéfices tangibles, soit l'ensemble des visibilitées offertes au commanditaire.
 - L'évaluation financière de la proposition en fonction de valeurs médias géolocalisées.
-
- **15 % de rabais pour les membres de SATQ-FEQ**



Grille des tarifs

Forfait 2 : valeur de 1 250 \$ avant le tarif préférentiel

Ce forfait comprend 10 heures de consultation en plus du Forfait 1:

- Conseils sur la structure des arguments et bénéfices offerts de la proposition de partenariat.
 - Point de vue sur la nature des bénéfices et leur potentiel commercial.
 - Identification des correctifs à apporter ou tout autre besoin stratégique.
 - Ou tout autre point de vue à formuler, jusqu'à concurrence de 10 heures.
-
- **15 % de rabais pour les membres de SATQ-FEQ**



Notre partenaire

Elevent

- **Créé pour et par des passionnés de la commandite.**

L'équipe de Elevent cumule plusieurs années d'expérience dans l'évaluation de la commandite au sein d'agences publicitaires et de marques d'envergure nationale

- **Des outils devenus indispensables.**

Les clients font confiance à Elevent puisque la méthodologie est reconnue par l'industrie et constitue la meilleure façon de valider ses choix au moyen d'un service de consultation indépendant.

Pour plus d'information, visitez www.elevent.ca



Pour plus d'information, communiquez avec nous

Sylvie Théberge

Directrice communications et services aux membres

514 252-3037 ou 1 800 361-7688, poste 3478

stheberge@satqfeq.com

